



## **Junior Account Manager / Junior Project Manager (m/w)**

### **IHR ARBEITGEBER**

iMi salesmarketing gehört zur iMi gruppe, die sich mit vier Agenturen seit über 18 Jahren auf die Vermarktung von Unternehmen und Marken B2B, am POS, im Internet und im Außer-Haus-Markt spezialisiert hat. Mit 100 Mitarbeitern betreut iMi an den Standorten Eltville (bei Wiesbaden) und Hamburg große Etats namhafter Kunden, wie z.B. OPEL, SCA, Radeberger, Coca-Cola, Rotkäppchen-Mumm Sektkellereien, Ferrero, Schülerhilfe, Cinestar.

### **IHRE AUFGABEN**

- Gestalten von Salesmaterialien, Anzeigen, händler- und endverbrauchergerichteten Aktionsmitteln für Point of Sale und Point of Interest
- Erstellung von verkaufsfördernden Präsentationen in Power Point
- Unterstützung bei Erstellung und Umsetzung von Absatzförderungskonzepten
- Unterstützung bei der Entwicklung von nationalen und internationalen Key Visuals
- Erstellung und Aktualisierung von Projektplänen und Kostenvoranschlägen
- Enge Abstimmung mit in- und externen Dienstleistern
- Teilnahme an Kundenmeetings und Telefonkonferenzen
- Akquisetätigkeit

### **UNSERE ANFORDERUNGEN**

- Abgeschlossenes Studium (idealerweise BWL mit Schwerpunkt Marketing) mit überdurchschnittlichen Ergebnissen oder vergleichbare Ausbildung mit Berufserfahrung
- Erste Berufserfahrungen (Vorzugweise auf Agenturseite), idealerweise im Bereich Salesmarketing
- Sehr gute Kenntnisse im Projektmanagement
- Schnelle Auffassungsgabe für komplexe Sachverhalte
- Analytische, kreative und problemlösende Kompetenz
- Ausgeprägte Proaktivität und sehr hohes Engagement
- Ausgeprägte Sozialkompetenz, Dienstleistungsfähigkeit
- Sympathischer, sicherer Auftritt
- Englisch fließend in Wort und Schrift
- Führerschein Klasse B (PKW)

### **RAHMENBEDINGUNGEN**

Ab sofort in Vollzeit

### **WAS BIETET IMI**

- Zusammenarbeit mit internationalen, bekannten Kunden und Marken
- Eigenständiges Arbeiten mit hoher Projektverantwortung
- Nur Festanstellungen / keine befristeten Arbeitsverträge
- Flache Hierarchien & offene Kommunikation
- Individuelle Fortbildungsmöglichkeiten
- Toller Firmenstandort & angenehmes Arbeitsumfeld
- Mitarbeiterstammtisch, Firmenevents, Getränkeversorgung

### **IHR ANSPRECHPARTNER**

iMi salesmarketing GmbH  
Frau Debora Hofmann  
06123 5030-325

### **BEWERBUNG** (inkl. Anschreiben, Lebenslauf, Zeugnisse, Gehaltsvorstellung und Eintrittstermin)

bitte online unter:  
[www.imi.de/karriere](http://www.imi.de/karriere)

**iMi salesmarketing GmbH**

Matheus-Müller-Str. 3  
65343 Eltville am Rhein  
Tel. (06123) 7936-0  
Fax (06123) 7936-66  
[www.imi.de](http://www.imi.de)

Geschäftsführer:  
Thomas A. Liersch  
Ulrike Pattberg-Voß  
Alexander Kunert  
HRB 12140  
USt-IdNr. DE 211 202 392

Bankverbindung:  
Nassauische Sparkasse Wiesbaden  
IBAN DE92 5105 0015 0100 2214 38  
BIC NASSDE55XXX

**imi. EFFIZIENT VERMARKTEN.**